Nosotros ponemos la tecnología. Tú transformas la empresa.

Buscamos agencias y consultores independientes que implementen Netzo, un ERP operativo, en PyMEs con operación compleja. Tú aportas el conocimiento para que funcione en cada operación. Nosotros, un producto que no tienes que construir ni mantener.

LA REGLA DEL PROGRAMA

Tú facturas tus servicios. Netzo factura la suscripción.

POR QUÉ AHORA

DEMANDA

La IA empresarial empieza por buenos registros.

Las empresas que quieran usar IA con su propia información primero tienen que estructurar su operación. Ese trabajo es un servicio, y alguien tiene que hacerlo.

POSICIÓN

Llegar primero cuenta.

En ecosistemas maduros compites con muchos partners por el mismo cliente. La primera generación de partners Netzo construye su reputación desde el inicio.

ACCESO

Influyes en el producto.

Somos un equipo pequeño de ingenieros. Los primeros partners trabajan directo con los fundadores, y lo que ven en campo entra al roadmap.

01 CÓMO GANAS

Cada cliente es una relación de largo plazo, no un proyecto suelto.

Netzo se adopta por etapas. Estos son los servicios que facturas directamente al cliente en cada una.

A · ANTES DEL ARRANQUE

- **Diagnóstico** de la operación actual
- **Calificación** con NETZO FIT y caso económico
- **Diseño** de procesos: qué se conserva y qué se estandariza

B · IMPLEMENTACIÓN

- **Configuración** de Netzo a la operación
- **Migración** de catálogos, saldos e inventario
- **Capacitación** por rol, con tareas reales
- **Arranque** acompañado en piso

C · DESPUÉS DEL ARRANQUE · RECURRENTE

- **Soporte** de primer nivel y mejora continua
- **Expansión** a nuevas áreas, almacenes o empresas
- **Integraciones** con otros sistemas vía API y webhooks
- **Análisis e IA:** reportes y agentes sobre datos estructurados

RESULTADO Ingreso por proyecto en A y B, más ingreso recurrente en C, con el mismo cliente.

02 LO QUE PONE NETZO

Tú te concentras en la operación del cliente. Lo demás es trabajo nuestro.

PRODUCTO

Un ERP que configuras, no programas

Tu tiempo va a diagnóstico, procesos y adopción, donde está tu diferencia. Desarrollo, infraestructura, seguridad, actualizaciones y timbrado CFDI corren por nuestra cuenta.

PLATAFORMA

Abierta para construir encima

API documentada en OpenAPI 3.1, llaves con permisos por alcance y webhooks. Servidor MCP para conectar agentes de IA, con aprobación humana para cada cambio.

HABILITACIÓN Y SOPORTE

El fabricante detrás de ti

Guía de discovery, plantillas de caso económico, materiales de venta, ambiente de demostración y soporte técnico de segundo nivel.

CONTINÚA AL REVERSO →

03 A QUIÉN LE VENDES

Vendes por complejidad operacional, no por número de empleados.

El cliente ideal es una PyME mexicana que ya superó lo que Excel puede sostener y para la que un ERP empresarial costaría más de lo que aporta.

NETZO FIT · 8 PREGUNTAS ANTES DE INVERTIR HORAS EN UN PROSPECTO

Complejidad	¿Tiene varias áreas, almacenes o transformaciones que dependen entre sí?	Sí · No
Dolor de información	¿La operación depende de Excel o de personas clave?	Sí · No
Impacto económico	¿Hay capital, errores o tiempo material en juego?	Sí · No
Trazabilidad	¿Clientes, ISO o auditorías le exigen trazabilidad?	Sí · No
Urgencia	¿Hay un problema o un proyecto activo hoy?	Sí · No
Sponsor	¿Hay un dueño o director comprometido con el cambio?	Sí · No
Cambio	¿Hay un responsable interno y disposición a cambiar?	Sí · No
Fit producto	¿Netzo cubre lo crítico de su operación?	Sí · No

LECTURA ¿Sí a la mayoría? Vale la pena una conversación de discovery.

04 PERFIL DEL PARTNER

Buscamos gente que entienda la operación y disfrute la tecnología.

ENCAJAS SI…

- **Clientes:** ya trabajas con PyMEs industriales, de distribución o manufactura
- **Conocimiento:** entiendes inventarios, compras, producción y costos
- **Tecnología:** te sientes cómodo con datos, APIs e IA, y te interesa construir con ellos
- **Criterio:** prefieres estructurar un proceso antes que programar una excepción

No buscamos revendedores de licencias ni desarrollos a la medida que eviten adoptar estructura.

LO QUE ESPERAMOS DE TI

- **Capacidad:** certificarte y mantenerte al día con el producto
- **Honestidad:** calificar con evidencia y decir que no cuando no hay fit
- **Método:** entender antes de configurar, estructurar antes de personalizar
- **Adopción:** medir el éxito por el uso en piso, no solo por el arranque

Una implementación que solo satisface a dirección pero castiga al operador no es exitosa.

05 LAS OBJECIONES QUE VAS A ESCUCHAR

Cada objeción se responde con una pregunta, no con una funcionalidad.

SISTEMA ACTUAL
“Ya tenemos ERP o sistema contable.”
¿Qué parte de la operación sigue ocurriendo fuera de él?

PARTICULARIDAD
“Nuestra operación es muy particular.”
Clasifiquemos cada necesidad: proceso, configuración, integración o desarrollo.

PERSONAS
“Mi gente no lo va a usar.”
¿Qué tareas sienten hoy que son captura adicional?

TIEMPO
“No tenemos tiempo para implementar.”
¿Cuánto tiempo consume hoy seguir conciliando y apagando incendios?

DINERO
“Está caro.”
¿Contra qué costo lo estamos comparando?

EXPECTATIVA
“Lo que queremos es IA.”
¿Qué contexto confiable tiene hoy la IA para responder?

06 CÓMO EMPEZAR

01	02	03	04
Conversación	**Certificación**	**Primer proyecto acompañado**	**Práctica propia**
30 minutos para conocer tu práctica, tus clientes y tu región.	Capacitación en producto y en método de implementación.	Implementas con el equipo Netzo a tu lado.	Operas con autonomía y haces crecer tu cartera.

Formemos la primera generación de partners Netzo.

Las condiciones comerciales del programa las revisamos en la primera conversación. Para tus clientes, entrega el documento «Netzo para empresas».

PLATIQUEMOS DEL PROGRAMA

Web netzo.io
Correo hello@netzo.io
WhatsApp +52 821 146 3625